



事業承継

Business succession

ご来場
特典あり!

事業承継は、これまでに築き上げた企業の価値を次世代に引き継ぐという、
 経営者にとってもっとも重要な経営課題です。
 親族に承継するのか。社員に承継するのか。第三者に承継するのか。
 その選択で会社の未来は大きく変わります。
 本セミナーでは、中小企業の事業承継課題解決のため、
 当社三宅が30年以上蓄積してきた事業承継のノウハウをすべてお伝えします。
 経営者対経営者で企業の未来について考えましょう。

日程 **2024 5/14** *Tue*

13:00 ~ 15:00 (受付時間: 12:30~)

[詳しくはこちら](#)

ホテルグランヴィア岡山

〒700-8515 岡山県岡山市北区駅元町1-5



【第1部】 事業承継型M&Aの基礎と経営者として備えるべきこと



株式会社 日本M&Aセンターホールディングス

代表取締役社長 **三宅 卓**

自己紹介ムービーを是非ご覧ください▶



中堅・中小企業が抱える事業承継問題。

どのように事業承継を行えば、企業が今後も存続し発展していけるのか、
従業員や家族、取引先が安心出来るのか。

これまで30年以上、この課題に向き合ってきた経験や実体験に基づく
事業承継を行う際のポイントやノウハウをすべてお話します

【第2部】 誰でも事業承継・M&Aができる時代に



株式会社 パトリス
取締役

宮竹 秀太郎

会計事務所母体のM&Aコンサル会社、会計事務所及び
地域金融機関のM&A事業部の立ち上げ支援などを経て、
株式会社パトリスを設立、M&Aコンサルのみならず事業
承継支援のフロント組織からEXITまで幅広く手掛ける。

インターネットとテクノロジーの力で誰でも、どこ
でも、自由にM&Aができる時代になりました。
本講演では、M&Aプラットフォームだからこそそ
でできる事業承継についてお話します。

日本M&Aセンター

WEB <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar>

FAX 本お申込み用紙をお送りください。 **03-6689-1462**

TEL **0120-03-4150**

事業承継

Business succession

お申込み用紙

ご来場特典あり

セミナーにご来場
いただいた方
全員に

書籍を
プレゼント!!



下記ご記入の上、FAXまたはWEBサイトよりお申込みください。

FAXにてご返送ください。

日程 **2024 5/14 tue** 13:00 ~ 15:00
(受付時間: 12:30~)

ホテルグランヴィア岡山

〒700-8515 岡山県岡山市北区駅元町1-5
JR「岡山」駅直結



Eメール 必須	<input type="text"/>																			
	【記入例】 @ - _ . 0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 A B / l i a b																			
参加者名 必須	様										貴社名									
											部署名									
役職名											携帯電話番号									
ご住所	＜オンライン配信をご希望の方は、書籍プレゼントの発送先ご住所をご記入ください。＞ <input type="text"/>																			
お立場	<input type="checkbox"/> 経営者(オーナー) <input type="checkbox"/> 経営者(株保有なし) <input type="checkbox"/> オーナーご子息・ご息女 <input type="checkbox"/> オーナー配偶者 <input type="checkbox"/> オーナーその他親族 <input type="checkbox"/> 役員・社員 <input type="checkbox"/> 第三者株主 <input type="checkbox"/> その他()																			
年代	<input type="checkbox"/> 30代以下 <input type="checkbox"/> 60代前半					<input type="checkbox"/> 40代 <input type="checkbox"/> 60代後半					<input type="checkbox"/> 50代 <input type="checkbox"/> 70代~					個別面談 <input type="checkbox"/> 無料個別相談を申し込む				

<セミナーについてのお問い合わせは日本M&Aセンターまで>

紹介欄：税理士法人久遠

お申し込みは、下記WEBサイトもしくはQRコードより

お申し込みください

日本M&Aセンター セミナー

検索



※QRコードは株式会社デンソーウェブの登録商標です。

お客様の個人情報は、税理士法人久遠、当社及び当社のグループ会社がそれぞれ取得いたします。利用目的は次の通りです。

【税理士法人久遠の利用目的】：今後のセミナーや提供する業務・サービスのご案内・提供等その他これらに付随する業務

【日本M&Aセンターの利用目的】日本M&Aセンターグループによる今後のセミナーやM&A仲介等の業務のご案内、実施、その他これらに付随する業務

日本M&Aセンター

WEB <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar>

FAX 本お申込み用紙をお送りください。03-6689-1462

TEL 0120-03-4150



ご来場
特典あり!

成長戦略

Growth strategy

経済の先行きが不透明な昨今。

どのようにして企業を成長・発展させていくのかは、

中小企業にとって大きな経営課題の一つです。

その経営課題を解決する為、近年ではM&AやIPOを活用して、

成長戦略をとる企業が多くなっています。

M&AやIPOをうまく活用することで、

企業単独では得られなかった経営資源を手に入れる事も可能です。

企業の未来を切り拓く為の成長戦略について解説します。

日程

2024 5/14 Tue

16:30 ~ 18:30 (受付時間: 16:00 ~)

詳しくはこちら

ホテルグランヴィア岡山

〒700-8515 岡山県岡山市北区駅元町1-5



【第1部】 中堅企業こそ取り組むべき自己株を活用した成長戦略



株式会社日本M&Aセンター
上席執行役員 / 成長戦略事業部長 /
株式会社ネクストナビ 代表取締役社長

雨森 良治

中堅企業の成長戦略として、M&AとIPOの両側面でのEXITを語るベネチアンプレーヤー。近年需要が高まっているTPM市場人気の大付け役としても知られており、TPM市場関連の著書も好評。2023年より成長戦略事業部長に就任したM&AとIPOのプロフェッショナル。

縮小する日本市場での生き残りをかけて中堅企業のM&Aがいよいよ活発になってきました

自己株をテコに上場するか売却するか、先を見据えた経営者ほど早めの選択に踏み切っています。PEファンドや上場企業への売却、IPOやTPM上場など中堅企業の新成長ストーリーを事例を交えながら解説していきます。

【第2部】 空前の人材不足。どうすれば人は集まり、活躍するのか?



株式会社リクルート
ジョブズリサーチセンター
センター長

宇佐川 邦子氏

リクルートグループ入社後、一任して求人領域を担い、様々な業界の特色を掴み、求人・採用活動、人材育成・定着、従業員満足度やEコマース等、幅広く関する課題とその解決に向けた新たな取組をテーマに全国で講演を行う。

「応募がない、採用基準に満たない、育たない、すぐ辞める」などの地域、産業、規模でも日常会話になっています。人口減少や少子化による採用難、人材の質のミスマッチは更に加速する中、如何に人材を確保し、企業成長につなげるための體をつくるか。最も残したい人材の離職防止と採用成功を叶えた事例も含め、すぐ取り組めることをお伝えします。

日本M&Aセンター

WEB <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar>

FAX

本お申込み用紙をお送りください。

03-6689-1462

TEL

0120-03-4150

成長戦略

Growth strategy

お申込み用紙

ご来場特典あり

セミナーにご来場
いただいた方
全員に

書籍を
プレゼント!!



下記ご記入の上、FAXまたはWEBサイトよりお申込みください。

FAXにてご返送ください。

日程 **2024/5/14 Tue** 16:30~18:30
(受付時間:16:00~)

ホテルグランヴィア岡山

〒700-8515 岡山県岡山市北区駅元町1-5
JR「岡山」駅直結



Eメール 必須	<input type="text"/>																									
	【記入例】 @ - _ . 0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 A B / l i a b																									
参加者名 必須	様															貴社名										
																部署名										
役職名																携帯電話番号										
ご住所	〈オンライン配信をご希望の方は、書籍プレゼントの発送先ご住所をご記入ください。〉 <input type="text"/>																									
お立場	<input type="checkbox"/> 経営者(オーナー) <input type="checkbox"/> 経営者(株保有なし) <input type="checkbox"/> オーナーご子息・ご息女 <input type="checkbox"/> オーナー配偶者 <input type="checkbox"/> オーナーその他親族 <input type="checkbox"/> 役員・社員 <input type="checkbox"/> 第三者株主 <input type="checkbox"/> その他()																									
年代	<input type="checkbox"/> 30代以下 <input type="checkbox"/> 60代前半					<input type="checkbox"/> 40代 <input type="checkbox"/> 60代後半					<input type="checkbox"/> 50代 <input type="checkbox"/> 70代~					個別面談 <input type="checkbox"/> 無料個別相談を申し込む										

<セミナーについてのお問い合わせは日本M&Aセンターまで>

紹介欄: 税理士法人久遠

お申し込みは、下記WEBサイトもしくはQRコードより

お申し込みください

日本M&Aセンター セミナー

検索



※QRコードは株式会社アンソニーウェブの登録商標です。

お客様の個人情報は、税理士法人久遠、当社及び当社のグループ会社がそれぞれ取得いたします。利用目的は次の通りです。

【税理士法人久遠の利用目的】: 今後のセミナーや提供する業務・サービスのご案内・提供等その他これらに付随する業務

【日本M&Aセンターの利用目的】日本M&Aセンターグループによる今後のセミナーやM&A仲介等の業務のご案内、実施、その他これらに付随する業務

日本M&Aセンター

WEB <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar>

FAX 本お申込み用紙をお送りください。 03-6689-1462

TEL 0120-03-4150

